

Marketing & Handel 301

Vertrieb & Verkauf

In unserem Seminar **Vertrieb & Verkauf** erhalten Sie die optimale Grundlage für alle täglichen Geschäftsvorfälle in diesem Bereich. Sie lernen die Abwicklung sämtlicher Geschäftsvorfälle, vom Angebot, über den Auftrag, bis zur Rechnung durchzuführen. Es werden die Funktionen der verkaufsseitigen Preisfindung bearbeitet.

Sie lernen die enge Verbindung und die abteilungsübergreifenden Mechanismen kennen und anzuwenden. Schließlich gehört die professionelle Kundenbetreuung, im Rahmen der Reklamationsabwicklung, zur täglichen Arbeit.

Sie sind

Mitarbeiter oder Key-User im Bereich Vertrieb oder Verkauf

Sie bringen mit

Erfahrung im Umgang mit Microsoft Dynamics 365 BC durch das besuchte Seminar **Einführung Dynamics 365 BC**

Sie lernen

- Vorstellung und Einrichtung des Verkaufsmoduls
- Einrichten von Debitoren
- Preisfindung im Verkauf
- Rabatte und Servicegebühren im Verkauf
- Direktgeschäfte und Spezialaufträge
- Behandlung von Nebenkosten, wie Fracht, Verpackung und Zoll
- Absatzplanung
- Abwicklung der Verkaufstransaktionen, vom Angebot bis zur Rechnung
- Arbeiten mit Cross-Selling-Kampagnen
- Exporthandel
- Incoterms
- Workflow und Beleggenehmigung

info



Kursdauer

2 Tage



Version

Dynamics 365 BC



Preis

399 € pro Pers./Tag

www.business-central-akademie.de, buchung@business-central-akademie.de, Beratung: 02159 / 815 32 - 101